



Fiscaal forfait naar uitdoofscenario?

Bert Van den Berg
Accountancy KAVA

Accountancy KAVA!

Logische partner voor boekhouding en fiscaliteit

Expertise in huis



sectorspecifieke kennis
vast aanspreekpunt
pool van assistenten, dossierbeheerders
jarenlange ervaring

Dienstverlening die het leven makkelijker maakt



opstellen periodieke BTW aangiftes, voorafbetalingen, ...
haalbaarheidsstudie overname apotheek
investeringsbeslissingen
knowhow typische apothekersbehoeften, digitaal platform

Fiscaal forfait

De achtergrond

- Druk vanuit FOD Financiën
- Invoering van NVS triggert uitdoofscenario

Wat is de forfaitaire regeling?

= eenvoudige manier om brutowinst en omzet te berekenen

Omzet van de apotheek?

- ontvangsten van mutualiteiten
- kasontvangsten
- uitgaande facturen

Brutowinst apotheek:

Omzet apotheek – aankoopfacturen

Geneesmiddel

€ 10.00	omzet
- € 7.00	aankoopprijs
€ 3.00	brutowinst

Fiscaal forfait

Wie mag deze forfait toepassen?

- Eenmanszaken (geen vennootschappen)
- Omzet tot €750.000 (excl. BTW)
- ~ ca. 20% totaal aantal apothekers

Maar...

Hoge informatiseringsgraad apotheken → correcte info kasomzet → ~~forfait?~~

Die informatisering biedt natuurlijk ook opportuniteiten

☺ relevante data beschikbaar om eigen dossier beter op te volgen
(voorraadrotaties, kas- en verkoopstromen, omzetevolutie per subgroep etc.)

Fiscaal forfait

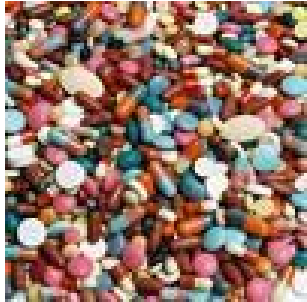
Actie! (voorstel)

1. Uitdoofscenario gespreid over vijf jaar.
2. Herschikking prijsklassen 6% BTW regeling
3. Schaduwofforfait als benchmark

Advies

Gedetailleerde inventaris per 31 maart opmaken!

En onze voorraad?



Evolutie in verkoopprijs waarbij aankoopprijs **ongewijzigd** blijft tov NVS

- Basis voor berekening van eventuele forfaitaire winst wijzigt niet.
- Gewijzigde coëfficiënten en andere prijscategorieën kunnen de forfaitaire brutowinst beïnvloeden.
- Gewijzigde (aan- en verkoop) prijzen kunnen het reële rendement beïnvloeden voor een forfaitair dossier bij gelijke prijscategorieën en coëfficiënten binnen het forfait.
- Advies voorraadbeheer?

En onze voorraad?

Voorbeeld met **ongewijzigde** aankoopprijs t.o.v. NVS

Product aangekocht op 15/03/10 (nog in voorraad)

AP (aankoopprijs)	€10.00
PP (publieksprijs)	€15.50
FBW (forfait Brutowinst) (44.5%)	€10.00 x 44.5% = 4.45
NR (Normale regeling)	€15.50 - €10.00 = €5.50
NAP (Nieuwe aankoopprijs) = AP (= oude aankoopprijs vóór prijsdaling)	

Nieuw Vergoedingssysteem

AP (15/3)	€10.00
NAP (01/04)	€10.00
NPP	€14.50
FBW (forfait Brutowinst) (44.5%)	€10.00 x 44.5% = 4.45
NR	€14.50 - €10.00 = €4.50

En onze voorraad?



Evolutie in verkoopprijs waarbij
aankoopprijs **wijzigt** tov NVS

(Producten aangekocht vóór 31/3 en nadien verkocht)

- Basis voor berekening van eventuele forfaitaire winst wijzigt niet.
- Gewijzigde coëfficiënten en andere prijscategorieën kunnen de forfaitaire brutowinst (+ en -) beïnvloeden.
- Advies voorraadbeheer?

En onze voorraad?

Voorbeeld met **gewijzigde** aankoopprijs t.o.v. NVS

Product aangekocht op 15/03/10 (nog in voorraad)

AP (aankoopprijs)	€10.00
PP (publieksprijs)	€14.70
FBW (forfait Brutowinst) (44.5%)	€10.00 x 44.5% = 4.45
NR (Normale regeling)	€14.70 - €10.00 = €4.70
NAP (Nieuwe aankoopprijs) ≠ AP ('Oude' aankoopprijs)	

Nieuw Vergoedingssysteem

AP (15/3)	€10.00
NAP (01/04)	€9.50
NPP	€14.30
FBW	44.5% 4.45 (basis blijft 100)
NR	€14.30 - €10.00 = €4.30

En onze voorraad?

Voorbeeld met **gewijzigde** aankoopprijs t.o.v. NVS

Duur product aangekocht op 15/03/10 (nog in voorraad)

AP (aankoopprijs)	€200
PP (publieksprijs)	€210
FBW (forfait Brutowinst)	1 x €8 = €8
NR (Normale regeling)	€210 - €200 = €10

Nieuw Vergoedingssysteem

AP (15/3)	€200
NAP (01/04)	€175
NPP	€183
FBW	1 x €8 = €8
NR	€183 - €200 = -€17 (verschil ! €25)

Fiscaal forfait

10