



 **ACCOUNTANCY KAVA**  
Alleen maar voordelen!



 **ACCOUNTANCY KAVA**  
Tot uw dienst!



## Onze toekomstplannen

### Voor jongeren

De opstart en uitbouw van een 'team jongeren' dat zich specifiek bezighoudt met de begeleiding van jongeren bij de overname van een apotheek. Dit team combineert ervaring met deskundigheid om zo de jonge apotheker optimaal te begeleiden.

### Voor meer inzicht

Via een rapportgenerator willen wij u relevante rapporten ter beschikking stellen op het internet. Dit zal uiteraard gebeuren via een beveiligde verbinding. Deze rapporten zullen vlot toegankelijk zijn en bieden u een toegevoegde waarde.

### Contact

Indien u graag bijkomende informatie wenst of dieper wil ingaan op één van de rubrieken, kan u met ons contact opnemen op volgende coördinaten:

 **ACCOUNTANCY KAVA**

Christophe Gouwy, directeur  
Consciencestraat 41 - 2018 Antwerpen  
Tel.: 03-280 15 55 - Fax 03-280 15 59  
E-mail : [accountancy@kava.be](mailto:accountancy@kava.be)  
<http://accountancy.kava.be>



Geachte apotheker,  
Beste klant,

Als apotheker heeft u al genoeg aan uw hoofd, zonder dat u hoeft wakker te liggen van fiscale en boekhoudkundige besommeringen. Als marktleider, met meer dan 40 jaar ervaring, is Accountancy KAVA ideaal geplaatst om u daarin bij te staan. Wij doen meer dan enkel maar de verwerking van uw boekhouding. Dankzij onze expertise kunnen wij u een dienstverlening-op-maat aanbieden, afgestemd op uw persoonlijke situatie en behoeftes.

## Onze structuur

Accountancy KAVA maakt het u zo eenvoudig mogelijk om uw financiële administratie te beheren. Daarvoor kunnen wij rekenen op een professioneel onderlegde ploeg, bestaande uit 5 teams en 16 medewerkers.

Via de ophaaldienst van KAVA of de groothandel worden uw documenten, in afgesloten documenttassen, aan het verantwoordelijke team overhandigd. De medewerkers van dit team staan in voor een gepersonaliseerde verwerking van uw facturen. Zo kunnen we onze diensten afstemmen op uw behoeftes. Onze werkwijze stelt ons ook in staat om uw dossier te vergelijken met dat van 'de gemiddelde apotheker', of om uw dossier te toetsen aan de normen van de fiscus.

Bij het verwerken van uw dossier streven wij steeds naar een fiscale optimalisatie. Wij berekenen niet enkel uw BTW, maar wij staan ook garant voor een tijdige betaling in uw plaats. Zo hoeft u de 'vervaldata' niet langer zelf in het oog te houden.

## Onze kennis

Wij maken er een erezaak van om de evoluties in de sector op te volgen en daar tijdig op te anticiperen. Dankzij externe opleidingen wordt de specifieke kennis van onze medewerkers voortdurend up to date gehouden. Om de interne kennisoverdracht te bevorderen, vindt er op systematische basis overleg plaats tussen de verantwoordelijken van de diverse teams. Wetswijzigingen, problemen bij een controle of technische problemen kunnen daardoor worden afgetoetst aan de ruime praktijkervaring, zodat u nooit voor onaangename verrassingen komt te staan. Fiscale performantie is voor ons geen hol begrip.



Onze teams worden ondersteund door een interne informatica-afdeling. Zij hebben continu contact met de tarifieringsdienst en met het softwarehuis, en onderhouden goede contacten met de groothandels. Onze medewerkers hebben toegang tot diverse formele en informele informatiekanalen. Verder kunnen zij uiteraard rekenen op de expertise van KAVA en al haar partners.

## Onze dienstverlening

Naast een zeer uitgebreid basispakket bieden wij ook extra diensten aan. Daarnaast zijn we gespecialiseerd in overnamebegeleiding.

### Onze diensten binnen het basispakket

Volgende diensten zitten standaard vervat in het basispakket:

- Uw 'dossierbeheerder' als persoonlijk aanspreekpunt voor al uw vragen. Wij praten niet over uw hoofd heen, bij ons krijgt u echt inzicht in uw dossier.
- Een kwartaalbrief met nuttige informatie in een heldere taal
- Cijfermatige en grafische opvolging van uw dossier inclusief analyse
- Een vergelijking met 'de gemiddelde apotheek' (in dezelfde lay-out)
- Cliëntenseminaries rond materies die u als apotheker aanbelangen: o.a. balanslezen, tijdig uw pensioen voorbereiden, pensioenopbouw, eenmanszaak of vennootschap, enz.
- Doorgedreven automatisering (Tax-on-Web; Vensoc; beheer van bankafschriften,...)
- Diverse informatieve publicaties: aandachtspunten ivm de (fiscale) actualiteit
- Toegang tot een (extra) laag tarief inzake financiering voorafbetalingen

Wij houden rekening met uw persoonlijke situatie en behoeftes. Het werk in teamverband verzekert de continuïteit van onze dienstverlening, ook bij kortere of langdurige afwezigheden, als ziekte of werkonbekwaamheid.

### Onze diensten buiten het basispakket

Onze solide structuren en onze ruime ervaring in de apotheeksector, laten ons toe om onze dienstverlening verder uit te diepen. Wij bieden een doorgedreven professionalisering in volgende domeinen:

- Haalbaarheidsanalyse (bv. overstap eenmanszaak naar vennootschap, overname apotheek,...)
- Investeringsanalyse (inschatting toekomstige professionele en privé behoeften aan cashflow)
- Aanwerving personeel (inschatting impact op het resultaat)
- 'Second opinion' (een tweede opinie van een professional over beslissingen die u overweegt)
- Familiale overdracht (uitwerken van diverse constructies op maat)

Wij beschikken over de ervaring en de capaciteit om deze studies op uw behoefte af te stemmen. Door gebruik te maken van simulatiemodellen kunnen wij duidelijke tendenzen onderkennen. Zo kunnen wij u gefundeerde aanbevelingen geven voor een langere periode.

## Overname - Overdracht apotheek

Het begeleiden van apotheekoverdrachten geniet onze bijzondere aandacht. Wij benaderen dit gegeven als accountants en niet als makelaars. Wij staren ons niet blind op vuistregels of algemeenheden. U vraagt feiten en cijfers, geen dromen of illusies.

Elk dossier wordt grondig onderzocht, ongeacht wie wij begeleiden (kandidaat-koper of kandidaat-verkoper). We analyseren de cijfers, houden rekening met uw verwachtingen, met de rendabiliteit en met de marktsituatie. Wij bezorgen u een correct beeld van uw dossier. We werken steeds tegen een duidelijk afgesproken tarief, nooit op commissiebasis. Door onze ervaring en reputatie komen wij met veel kandidaten in contact, zowel verkopers als kopers.

Als kandidaat-verkoper krijgt u van ons een idee van de waarde van de apotheek, op basis van een prijsvork. Wij kunnen kandidaat-overnemers ontvangen en hen inzicht geven in de cijfers. Wij helpen ook met het opstellen van het contract.

Voor kandidaat-kopers kijken wij niet enkel naar de financiële haalbaarheid, maar ook naar de volledigheid en correctheid van de contractclausules. Onze externe juristen kunnen instaan voor de juridische precisie. Voor meer informatie mag u gerust contact opnemen.

Inlichtingen inwinnen is gratis, maar zelfs een studie en een analyse zijn voor een redelijk bedrag verkrijgbaar.

 **ACCOUNTANCY KAVA**

**De expert in het begeleiden  
en opvolgen van  
uw apotheek!**